

Die MetraLabs GmbH gehört zu den Vorreitern der Entwicklung autonomer mobiler Robotersysteme, die den Arbeitsalltag attraktiver, effizienter und produktiver gestalten. Weltweit begeistern unsere Service-Roboter die Profis im Einzelhandel und in der Industrie. Unsere Stärke liegt in der autonomen Navigation. Egal, ob enge Durchfahrten oder dynamische Umgebungen – unsere Roboter fahren völlig frei und wissen immer, wo es lang geht.

Zum Ausbau unseres Vertriebs suchen wir ab sofort eine/n engagierte/n teamfähige/n

### **Vertriebsingenieur/-in (m/w/d).**

Ihre Aufgaben:

- Sie führen Vor-Demonstrationen unserer Service-Roboter durch, ebenso Messen und Ausstellungen.
- Sie sind erster Ansprechpartner in allen Fragen des Kunden: Mit Fokus auf die Anwendungen unserer Kunden bauen Sie mit Leidenschaft Kundenbeziehungen strategisch auf- und aus.
- Sie analysieren Kundenbedarfe, leisten zusammen mit den Fachabteilungen technische Beratung, erstellen mit unseren Kunden Lösungskonzepte und arbeiten Wirtschaftlichkeitsanalysen aus.
- Verbesserungsvorschläge unserer Kunden greifen Sie auf und leiten sie an die Fachabteilungen weiter, um unsere Rolle als Marktführer zu festigen.
- Sie planen die Vertriebsaktivitäten so, dass Umsatz- und Ergebnisziele erreicht werden.
- Sie führen die Verkaufsverhandlungen: technische Inhalte definieren, Vertragsmodalitäten im Rahmen der betrieblichen Vorgaben durchsetzen und tätigen sicher den Vertragsabschluss.

Ihr Profil:

- Kontaktfreudige, selbstsichere und ergebnisorientierte Persönlichkeit
- Eigenständige, ausgeprägt kundenorientierte Arbeitsweise
- Abgeschlossenes technisches oder naturwissenschaftliches Studium oder langjährige Erfahrung auf dem Gebiet der industriellen Automatisierungstechnik
- Idealerweise Erfahrungen im nationalen und internationalen technischen Vertrieb
- Verhandlungssichere deutsche und englische Sprachkenntnisse
- Interkulturelle Kompetenz und Reisebereitschaft

Wir bieten Ihnen:

- Ein attraktives Grundgehalt und eine erfolgsabhängige Vergütungskomponente
- Flexible Arbeitszeiten
- Kurze Entscheidungswege
- Freiraum, Ideen zu entwickeln und umzusetzen
- Ein großartiges Team und eine kollegiale Arbeitsatmosphäre
- Firmenwagen

Bitte schicken Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe des möglichen Eintrittstermins an [Andreas.Bley@MetraLabs.com](mailto:Andreas.Bley@MetraLabs.com)

Wir freuen uns auf Sie!